



Claudia Schober

BERUFLICHE LAUFBAHN

INHABERIN UND GESCHÄFTSFÜHRERIN

Schober Wohnwerke GmbH
Aug. 2017 - Aug. 2023

Umsatzverantwortung 3 Mio Euro
Personalverantwortung 22 Mitarbeiter

COACHING AUSBILDUNG

Mastercoach Ausbildung
Health & Selfcare Coach bei
INHESA® Berlin
seit Aug. 2023 bis vsl. Jul. 2024

Systemischer Coach (FaS)
IHK geprüft Falkenberg Seminare
Regensburg
Okt. 2022- Okt. 2023

Fortbildung als Health Coach
INHESA® Berlin
Aug. 2023

Resilienzcoach
Sep. 2023

Mitglied des Deutschen Coaching
Verband
seit 2022

ELTERNTEILZEIT

2017 und 2019

27.07.2017 Geburt meiner Tochter Rosa
Schober

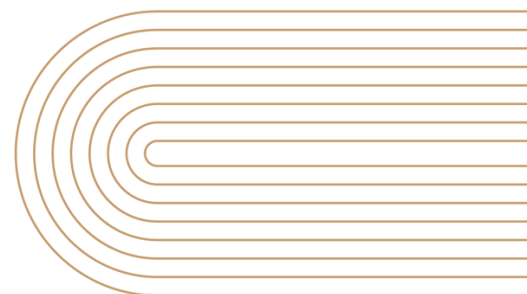
10.01.2020 Geburt meines Sohnes Veit
Schober

INHABERIN UND GESCHÄFTSFÜHRERIN

Schober Bad & Licht UG
Nov. 2016 - Jun. 2017

PERSÖNLICHE DATEN

Name: Claudia Schober geb. Walter
Handy: +49 173 3851719
E-Mail: info@claudia-schober-coaching.de
Adresse: Nittenauer Str. 44
92436 Bruck i.d.Opf.





Claudia Schober

BERUFLICHE LAUFBAHN

FASHION/ACCESSOIRES MANAGER

Frankfurt Airport Retail
GmbH & Co. KG
Nov. 2014 - Apr. 2017

Personalverantwortung für 80 Mitarbeiter
und 8 Stores und fachliche
Verantwortung für 120 Mitarbeitern

RETAIL AREA MANAGER

Tommy Hilfiger Stores GmbH&Co.KG
Jun. 2013 - Okt. 2014

Personalverantwortung von 120 Mitarbeiter
und 12 Stores für Süddeutschland

FASHION MANAGER

Gebr. Heinemann SE & Co. KG
Flughafen Frankfurt
Jan. 2011 - Mai 2013

Personal- (70 MA) und
Umsatzverantwortung für 6 Shops
(1.200qm)
der Marken Etro, Zegna, Hermès, Hugo
Boss, Tommy Hilfiger

STORE MANAGER - FASHION MANAGER

Gebr. Heinemann SE & Co. KG
Flughafen Frankfurt
Feb. 2009 - Dez. 2010

Personalverantwortung (45 MA) für vier
Shops (750qm) der Marken
Etro, Zegna, Hermès, Hugo Boss, Tommy
Hilfiger

VERKAUFSMANAGERIN

SinnLeffers GmbH Filiale Aachen und
Koblenz
Aug. 2006 - Jan. 2009

Leitung DOB Stamm, Young Fashion,
MANGO

SHOP MANAGERIN

SinnLeffers GmbH Filiale Hagen,
Frankfurt und Aachen
Sep. 2004 - Jul. 2006

Einarbeitung und Übernahme der Leitung
des MANGO Franchise
Stores in Frankfurt, später Leitung Young
Store Aachen

MODEBERATERIN

SinnLeffers AG Filiale Saarbrücken
Jul. 2002 - Aug. 2004

MEINE STÄRKEN CLIFTON STRENGTHS

- 1 Activator
- 2 Empathy
- 3 Communication
- 4 Learner
- 5 Self-Assurance

Claudia Schober

TÄTIGKEITEN ALS GESCHÄFTSFÜHRERIN

UNTERNEHMENSFÜHRUNG

Unternehmensführung und Controlling, Sorgfältiges ausarbeiten der Auftragslage, Lenkung, Steuerung und Optimierung

PERSONALMANAGEMENT

Disziplinarische Personalführung der Mitarbeiter, Personalrekrutierung, -planung und -entwicklung.

KENNZAHLEN

Ergebnisplanung, Umsatzplanung, Nachkalkulation der Bauvorhaben, Ergebnis- und Umsatzkontrolle, enge Zusammenarbeit mit dem Steuerberater, Liquiditätsplanung und Vorbereitung der Betriebswirtschaftlichen Auswertungen

BUCHHALTUNGSVORBEREITUNG

Debitoren und Kreditoren Kontrolle und Steuerung

AUFTRAGSANALYSE

Controlling, Steuerung und Optimierung

KUNDENKORRESPONDENZ

Raumdesign Beratung, Terminvergabe, Begleitung



TÄTIGKEITEN IM FASHION RETAIL

PERSONALMANAGEMENT

Disziplinarische und fachliche Personalführung von Store Manager, Personalrekrutierung, -planung und -entwicklung, Konzeption und Supervision der Trainings auf der Fläche. Personalverantwortung fachlich und disziplinarisch für bis zu 12 Store Manager und 80 Mitarbeiter, sowie eine fachliche Führungsverantwortung von 160 Mitarbeitern

UNTERNEHMENSFÜHRUNG UND CONTROLLING

Strukturelle und operative Unternehmensführung, Optimierung der Produktivität und Effizienz in Arbeitsprozesse (Aufbau- und Ablauforganisation), Change Management, Controlling und Steuerung, Marketing und Kundenkorrespondenz

KOMMUNIKATION/REPORTS

Enge Zusammenarbeit mit dem Management Board, Schnittstellen wie Geschäftspartnern, Store Manager, Headquarters, Brands. Monatliche qualitative und quantitative Reportings

WARENMANAGEMENT/WARENEINKAUF

Budgetierung des saisonalen Wareneinkaufs, Kollektionsbewertung, Wareneinkauf für die Marken: Hermès Paris in Paris, Hugo Boss in Schweiz/Metzingen, Tommy Hilfiger in Düsseldorf Accessoires, Warenbestandskontrollen, Warenverschiebung, Visual Merchandising und CI Kontrolle, Inventurplanung und -kontrolle

KENNZAHLEN

Ergebnisplanung, Umsatzplanung, Optimierung der Flächeneffizienz, Ergebnis- und Umsatzkontrolle auf Markenebene und übergreifend

OPTIMIERUNG DER VERKAUFSAHLEN

Maßnahmenplanung zur Absatzoptimierung, Sicherung der Kundenzufriedenheit, z.B. durch Impulse aus Mystery Shopping, Mitarbeiterbefragung, verschiedene Maßnahmen zur Umsatzsteigerung

Claudia Schober

SCHULE/AUSBILDUNG

GEPRÜFTE BETRIEBSWIRTIN

Akademie für Welthandel Frankfurt
Nov. 2014 - Apr. 2017

BEST PRACTICE TRAINER

BECN AG
Mär. 2008 - Jun. 2008

AUSBILDERIN IHK/ AUSBILDERSCHEIN

Bildungszentrums des Einzelhandels
Springe
Jun. 2006

HANDELSASSISTENTIN IHK

Akademie für Welthandel Frankfurt
Aug. 2004 - Jun. 2005

FACHHOCHSCHULREIFE FÜR WIRTSCHAFT

Fachoberschule Saarbrücken
Aug. 2002 - Jun. 2004

KAUFFRAU IM EINZELHANDEL

Modehaus SinnLeffers AG
Saarbrücken
Feb. 1999 - Aug. 2002

KAUFMÄNNISCHES BERUFSBILDUNGS- ZENTRUM SAARBRÜCKEN

Mittlere Reife
Feb. 1999 - Feb. 2002

BERUFSGRUNDSCHULE HAUSWIRTSCHAFT- SOZIALPFLEGE

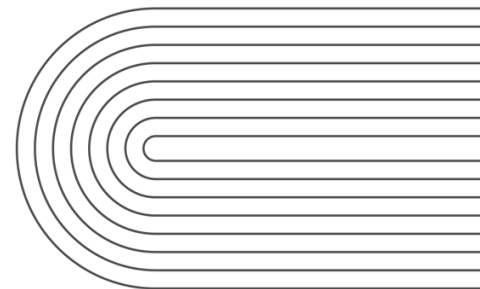
BGS/H-S Saarbrücken
Sep. 1997 - Aug. 1998

GESAMTSCHULE BELLEVUE, SAARBRÜCKEN

Aug. 1988 - Aug. 1992

GRUNDSCHULE DEUTSCHHERREN, SAARBRÜCKEN

Aug. 1987 - Aug. 1992



Claudia Schober

SONSTIGES

WEITERBILDUNG

Talent Management Programm
2015 - 2016
Mitarbeiterführung
Persönlichkeitsentwicklung
Arbeitsrecht und Personal
Zeit-, Selbst- und Konfliktmanagement

EXECUTIVE ENGLISH LEVEL B1-C1

Berlitz Schools Frankfurt, Malta und
London, VHS
2009 - 2016

HUGO BOSS UNIVERSITY

diverse Hugo Boss Trainings in
Metzingen und als E-Learning
2009 - 2014

BETRIEBSPRAKTIKA

Pieper GmbH Saarlouis
WIND Ski-Surf-Snowboards
Werdin GmbH Saarbrücken
1998 - 1999

SPRACHE

Deutsch - Muttersprache
Englisch - C1

METHODEN KOMPETENZ

Microsoft Office
Atoss
Datev
SAP

BRUCK I.D. OPF, DEN
01.11.2023

