

BUSINESS COACHING FÜR KMUs · AUSGABE 2026

Coaching mit Branchenverstand.

Für Inhaber, Führungskräfte und Nachfolger, die viel entscheiden und wenig Raum haben, laut nachzudenken – vertraulich, strukturiert, auf Augenhöhe.

01	02	03	04
Unternehmer-Sparring	Führung & Team	Nachfolge & Wandel	Unternehmerkreis

Smart Space Consulting

VORWORT

Gute Fragen.
Klare Entscheidungen.

Wer einen Betrieb führt, trifft jeden Tag Entscheidungen – oft allein, oft unter Druck und selten mit Zeit zum Nachdenken. Business Coaching schafft genau diesen Raum: vertraulich, strukturiert und auf Augenhöhe.

Ich verbinde drei Perspektiven, die selten zusammenkommen:

01	Erfahrung aus Industrie und Elektrohandwerk,
02	Technologie-Know-how in Smart Home & Building und
03	zertifizierter systemischer & Business Coach

Deshalb stelle ich die richtigen Fragen und weiß zugleich, wovon Sie sprechen – ob Nachfolge, Wachstum oder Digitalisierung.

Mein Ansatz

Keine Ratschläge von außen. Keine Rezepte von der Stange.

Sie bringen das Thema mit, ich die Struktur und die richtigen Fragen. Dass das wirkt, belegen Metaanalysen: Coaching verbessert Leistung, Zufriedenheit und den Umgang mit Belastung.

Die Formate in dieser Broschüre sind Einladungen, den nächsten Schritt nicht allein zu gehen – als Unternehmer, als Führungskraft, als Nachfolger.



Nicht: Warum läuft es nicht? Sondern: Was soll stattdessen passieren? Mit dieser Frage beginnt jedes gute Coaching.

Genau dabei begleite ich Sie.



Alexander Döpper,
Systemischer Coach (Ausbildung nach ICF Level 1 zertifiziert)

Founder & Consultant, SmartSpace Consulting
Strategie · Technologie · Vertrieb · Business Coaching

INHALT

Vier Formate.
Ein Sparringspartner.

Business Coaching für Inhaber, Führungskräfte und Nachfolger – systemisch fundiert, mit Branchenverstand und klaren Zielen ab der ersten Sitzung.

Über uns

00 **Über SmartSpace Consulting & unser Ethik-Kodex** S. 04–05
Strategie & Vision · Technologie · Mensch & Kultur · Vertrieb

Business Coaching

01 **Was Business Coaching leistet** S. 06
Klarheit statt Kreisen. Wirkung, die bleibt.
Nutzen, Haltung und wissenschaftliche Basis

02 **Unternehmer-Sparring & Unternehmerkreis** S. 07
Entscheiden Sie nicht länger allein.
Für Inhaber, Geschäftsführer und Unternehmergruppen

03 **Führungs- & Nachfolge-Coaching** S. 07
Rollenwechsel gestalten. Mit Branchenverstand.
Für Meister, Bauleiter, Übergeber und Übernehmer

Ihr nächster Schritt

04 **Praxisbeispiel & Kontakt** S. 08
Vom Erstgespräch zum Ergebnis.
Kostenfreies Erstgespräch, 60 Minuten, unverbindlich

SO ARBEITEN WIR – IN JEDEM FORMAT

01 Klären
Auftrag & Ziele

02 Coachen
Sitzung für Sitzung

03 Umsetzen
Im Betriebsalltag

04 Wirkung prüfen **Abschlussgespräch mit Zielabgleich – messbar, transparent, vertraulich**

00 · ÜBER UNS

Leistung, Mensch und Kultur. Zusammen gedacht.

Technisch starke Lösungen scheitern, wenn Strategie, Organisation und Menschen nicht mitziehen. Deshalb arbeiten wir immer an der Schnittstelle – mit vier Disziplinen, die ineinandergreifen.

01

Von der Vision zur Strategie

VOM KLAREN MARKTBILD ZUR UMSETZUNG

Wir entwickeln mit Ihnen präzise Positionierungen und nachhaltige Strategien, die Ihre Wettbewerbsfähigkeit sichern – mit den 5 Ps des strategischen Marketings, fundierten Markteintrittsstrategien und 360°-Sortimentsmanagement. Über den STP-Prozess (Segmentierung, Targeting, Positionierung) priorisieren wir Ihre Zielgruppen für passgenaue Angebote.

02

Technologieberatung für Zukunftsmärkte

INNOVATIONEN VERSTEHEN, POTENZIALE NUTZEN

Ob Smart Home & Building, technische Gebäudeausstattung oder Energie- und Mobilitätswende: Wir begleiten Sie bei Entwicklung und Umsetzung neuer Technologien. In maßgeschneiderten Workshops vermitteln wir Wissen, zeigen Trends auf und leiten konkrete Handlungsfelder ab.

KNX THREAD Wi Fi zigbee matter

03

Mensch & Kultur im Mittelpunkt

ORGANISATION, FÜHRUNG, ZUSAMMENARBEIT

Wirtschaftliche Performance entsteht durch systemische Beratung von Organisation, Mensch und Kultur. So entstehen nicht nur innovative Strategien, sondern robuste, zukunftsfähige Organisationen mit wirksamer Führung. Wir fördern den konstruktiven Umgang mit Konflikten, stärken die Zusammenarbeit und steigern Klarheit und nachhaltige Leistung.

04

Vertrieb & Kommunikation für Markenbotschafter

KNOW-HOW IN VERKAUFSERFOLG ÜBERSETZEN

Technisch exzellente Fachbetriebe verlieren täglich Aufträge – nicht, weil ihr Angebot schlechter ist, sondern weil das Kundengespräch nicht überzeugt. Unsere praxisnahen Trainings sind auf die Realität des Smart-Home-Geschäfts zugeschnitten: für Handwerksbetriebe und die Hersteller, die hinter ihnen stehen.

00 · UNSER VERSPRECHEN

Unser Ethik-Kodex.

Beratung und Coaching brauchen Vertrauen. Diese vier Grundsätze leiten unsere Arbeit – in jedem Auftrag und in jeder Begegnung.

01 Zusammenarbeit

- Wir fördern die Weiterentwicklung professionellen Coachings und kreative Zusammenarbeit.
- Wir pflegen wertschätzende Partnerschaften – auch über soziale Identitätsgruppen hinweg.
- Wir sind präsent, aufmerksam und bewusst in allen gemeinsamen Prozessen.
- Wir arbeiten kooperativ mit Coaching-Professionals, Klientinnen und Klienten sowie Auftraggebern.
- Wir fördern den Austausch mit angrenzenden Berufen, Verbänden und Coaching-Organisationen.

02 Professionalität

- Wir arbeiten mit wertschätzendem Coaching-Mindset und hoher Mitmenschlichkeit.
- Wir kommunizieren klar, ehrlich und präzise.
- Wir fördern die Entwicklung unserer Klientinnen und Klienten.
- Wir begegnen Herausforderungen mit Stabilität und Zuversicht.
- Wir handeln respektvoll, transparent und nach höchsten ethischen Standards.

03 Menschlichkeit

- Wir begegnen Menschen mit Freundlichkeit, Mitgefühl und Respekt – ohne Anspruch auf Perfektion.
- Wir bleiben lernbereit und offen für unterschiedliche Sichtweisen.
- Wir gestalten authentische Beziehungen mit Ehrlichkeit, Transparenz und Klarheit.
- Wir reflektieren uns selbst, stehen zu Fehlern und übernehmen Verantwortung.
- Wir handeln bescheiden und setzen uns für Inklusion, Würde und Selbstwert ein.

04 Fairness

- Wir arbeiten mit einem Coaching-Mindset, das Bedürfnisse versteht und Gleichbehandlung fördert.
- Wir begegnen allen Menschen mit gleicher Würde, Respekt und Fairness.
- Wir reflektieren eigene und systemische Vorurteile bewusst.
- Wir setzen uns aktiv mit Vielfalt, Gleichberechtigung und Machtverhältnissen auseinander.
- Wir gestalten alle Beziehungen partnerschaftlich und auf Augenhöhe.

Smart Space Consulting

WAS SIE VON BUSINESS COACHING ERWARTEN KÖNNEN

Klarheit statt Kreisen.

01	Einen Sparringspartner auf Augenhöhe – für Entscheidungen, die Sie sonst allein treffen.
02	Klare Ziele von Anfang an – jede Sitzung endet mit einem konkreten nächsten Schritt.
03	Den ganzen Betrieb im Blick: Person, Team und Organisation.
04	Veränderung an der Wurzel – wir arbeiten an Denk- und Handlungsmustern, nicht an Symptomen.
05	Einen vertraulichen Raum – für Themen, die Sie im eigenen Betrieb nicht ansprechen können.

WISSENSCHAFTLICH BELEGT

Coaching verbessert nachweislich Leistung, Zufriedenheit **und den Umgang mit Belastung.**

Belegt u. a. durch Metaanalysen von Theeboom et al. (2014) und Jones et al. (2016). Unsere Methoden:

- Systemisches Coaching
- Lösungsfokussiert
- Change & Transformation
- Konfliktklärung
- Resilienz & Selbstführung

Smart Space Consulting

VIER FORMATE – EINZELN, IM TEAM ODER IN DER GRUPPE

Da, wo es im Betrieb hakt.
Mit Wirkung, die bleibt.

FORMAT 1

Unternehmer-Sparring

Für Inhaber, die viel entscheiden und wenig Raum zum Nachdenken haben. Vertrauliches Sparring auf Augenhöhe zu Strategie, Wachstum, Delegation und Belastung. Typisch: 5 Sitzungen à 90 Minuten plus Abschlussgespräch.

- Strategische Entscheidungen
- Vom Macher zum Unternehmer
- Stark unter Druck

FORMAT 2

Führung mit Branchenverstand

Für Meister, Bauleiter und neue Führungskräfte. Ich stelle die richtigen Fragen und weiß, wovon Sie sprechen: Elektrohandwerk, Gebäudetechnik, Smart Building.

- Neu in der Führung
- Digitalisierung & KI im Team
- Büro vs. Baustelle klären

FORMAT 3

Nachfolge-Coaching

Für Übergeber, Übernehmer – oder beide gemeinsam. Vertrag und Steuern klären andere. Wir begleiten das Loslassen, den Rollenwechsel und die Akzeptanz im Team.

- Übergabefahrplan
- Rollen Senior & Junior
- Loslassen lernen

FORMAT 4

Unternehmer-kreis

Für Inhaber, die von Gleichgesinnten lernen wollen. 6 bis 8 Unternehmer arbeiten in moderierten Runden an ihren eigenen Herausforderungen. Auch buchbar als Baustein für Hersteller-Partnerprogramme, Innungen und Kammern.

- Peer-Beratung
- Quartalsweise
- Hersteller-Programme
- Innungen

IHR NÄCHSTER SCHRITT · KONTAKT

Lassen Sie uns sprechen.

Alexander Döpper

Founder & Consultant · SmartSpace Consulting, Hagen

E-MAIL

a.doepper@smartspace-consulting.com

WEB · TELEFON

www.smartspace-consulting.com · +49 176 703 456 87



Scannen & Erstgespräch vereinbaren

Kostenfreies Erstgespräch · 60 Minuten · unverbindlich · auf Augenhöhe

© 2026 SmartSpace Consulting · Alle Rechte vorbehalten