

**Stellenangebot:** Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) im Bereich Erneuerbare Energien und Elektromobilität

**Firma:** RegySol GmbH

**Standort:** Berlin (Remote, Hybrid- oder Präsenzarbeit)

Du bist ein erfahrener Kommunikationsprofi mit Leidenschaft für Vertrieb im Außendienst? Blühst du in einem lebhaften und innovativen Umfeld auf und möchtest die Energiewende mit Leidenschaft und Erfahrung vorantreiben?

Dann bist Du bei RegySol genau richtig, denn wir bieten unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen im Bereich erneuerbare Energien. Wir suchen einen Vertriebsmitarbeiter für die Region **Berlin/ Brandenburg**, um unseren Vertrieb aufzubauen. Du hast die einmalige Gelegenheit, die Weichen in eine nachhaltigere Welt zu stellen und dabei wichtiger Bestandteil eines wachsenden Unternehmens zu sein.

**Aufgaben:**

- Aktive Akquise von Neukunden im Bereich erneuerbare Energien und Elektromobilität
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch regelmäßige Besuche und Beratung
- Durchführung von Beratungsgesprächen und Präsentationen beim Kunden vor Ort
- Angebotserstellung und Verhandlungsführung bis zum Vertragsabschluss
- Identifizierung von Kundenbedürfnissen und Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen
- Marktbeobachtung und Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst und anderen Abteilungen zur Optimierung der Vertriebsprozesse
- Teilnahme an Messen, Veranstaltungen und Networking-Events zur Steigerung der Marktpräsenz und Kundenakquise
- Unterstützung bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien und Marketingaktionen

**Anforderungen:**

- Begeisterung für die Energiewende und erneuerbare Energien.
- Idealerweise abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sicherer Umgang mit Office-Programmen, sowie grundlegende Kenntnisse in einer CRM-Software
- Ein überzeugendes, selbstsicheres und freundliches Auftreten beim Kunden
- Herausragende kommunikative Fähigkeiten und ein Talent Menschen zu begeistern
- Eigenverantwortlichkeit und strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft für Beratungen vor Ort

**Benefits:**

- Zusammenarbeit in einer wertschätzenden und freundlichen Unternehmenskultur
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten in unserem schnell wachsenden Start-up-Unternehmen durch regelmäßige Schulungen zur Weiterentwicklung
- Unbefristete Verträge mit attraktiver Vergütung

- Elektro-Dienstwagen für die geschäftliche und private Nutzung
- Moderner Arbeitsplatz (Handy, Laptop usw.)
- Deine Arbeit unterstützt eine nachhaltige Zukunft

### **Über Uns:**

**Die RegySol GmbH** ist ein aufstrebendes Start-up-Unternehmen mit Sitz in Berlin, spezialisiert auf innovative Lösungen im Bereich der erneuerbaren Energien und Elektromobilität. Unser Ziel ist es, nachhaltige Energielösungen für die Gegenwart und Zukunft zu entwickeln und damit die Energiewende voranzutreiben.

**Interessiert?** Bewirb Dich jetzt!

**E-Mail:** [contact@regysol.de](mailto:contact@regysol.de)

**Tel:** +49(0)30 98389672

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Mit freundlichen Grüßen,

Das Team der RegySol GmbH